

عرض شغل

عدد 2019/06

تعتزم الشركة الوطنية للاتصالات "إتصالات تونس" انتداب تقى سامي مكلف بالحرفاء بصفة متعاقد كما هو مبين بالجدول التالي:

| التاريخ الذي يغلق قائمة الترشح | عدد الخطط المعروضة | مقر التعيين | الإختصاص المطلوب | الشهادة المطلوبة | الخطة المعروضة |
|--------------------------------|--------------------|--------------------------|---------------------|--|------------------------|
| 25 أفريل 2019 | 1 | فضاء إتصالات تونس بالرقب | التصرف أو ما يعادله | الشهادة الوطنية للإجازة التطبيقية أو الأساسية (نظام أمد) | تقى سامي مكلف بالحرفاء |

| الإرشادات الهامة | صيغة إجراء عرض الشغل |
|--|---|
| 1) يجب على كل من يرغب في الترشح والذي تتتوفر فيه الشروط المطلوبة النفاذ إلى موقع الويب لإتصالات تونس (www.tunisietelecom.tn) لإدراج المعلومات المطلوبة باستماراة الترشح والتأكد من إجراء عملية المصادقة (<u>Validation</u>) ويتحصل لقاء ذلك على رقم تسجيل في الغرض. | (1) يتم الترتيب الأولي للمترشحين لعرض الشغل حسب مقرات التعيين ترتيباً تفاضلياً وفق مجموع ملف المترشح المتحصل عليه عند التسجيل في المناظرة باعتماد المقاييس التالية: |
| 2) يقوم المترشح <u>بطباعة</u> استماراة مطلب الترشح قبل تاريخ ختم الترشحات والإحتفاظ بها لإرفاقها بملفه عند الطلب. | ✓ <u>معدل التخرج</u> : يجب أن تتضمن بطاقة أعداد المعدل العام لسنة التخرج (السنة الثالثة) ✓ <u>سن المترشح الحالي</u> , ✓ <u>سن المترشح عند التخرج</u> . ✓ <u>معدل البكالوريا</u> |
| 3) كل مترشح مدعو للتثبت من صحة البيانات ودقّة المعلومات المصرّح بها باستماراة الترشح عند تسجيجه بالمنظومة وهو مسؤول عن المعطيات التي يدرجها بهذه الإستماراة والتي يتم اعتمادها عند تقييم ملفه.يرفض وجوها كل مطلب ترشح لم يتم تسجيجه عبر الموقع الإلكتروني لاتصالات تونس www.tunisietelecom.tn | 2) تم دعوة المترشحين المرتبين الأول، عن طريق برقية ترسل إلى عناوينهم المسجلة باستماراة الترشح لتقييم الوثائق المكونة لملف في <u>غضون سبعة أيام مفتوحة</u> إما عن طريق البريد أو مباشرة لدى كتابة إدارة الحركية والانتدابات، للتثبت فيها ومقارنتها مع البيانات المضمنة في استماراة الترشح. |
| 4) لا تؤخذ بعين الاعتبار الملفات والمطلب الواردة على الشركة الوطنية للاتصالات قبل صدور هذا البلاغ أو قبل تسلم المترشح للبرقية المشار إليها سابقاً أو في صورة عدم احترام الشروط أو المتطلبات المنصوص عليها بالبلاغ. | 3) يتم تقديم الملفات من طرف المترشحين الذين تلقوا برقيات دون سواهم. |
| 5) يرفض وجوها كل ملف يرد بعد التاريخ المحدد بالبرقية، ويعتمد في ذلك ختم مكتب البريد أو ختم كتابة إدارة الحركية والانتدابات. | 4) يتم دعوة المترشحين أصحاب الملفات المقبولة لإجراء الاختبارات الشفاهية. |
| 6) كل مترشح مسؤول عن المعطيات التي يدرجها باستماراة الترشح والتي يتم اعتمادها في تقييم ملفه، لذا فإنه يلغى بصفة نهائية وبدون أي إمكانية للمراجعة كل ترشح يتبيّن فيه عدم توافق بين المعطيات المدرجة ضمن استماراة الترشح والوثائق المدعمة لملف. | 5) يخضع المقبولين أولياً إلى اختبار شفاهي مشفوع بعد ذلك لتقدير معارفهم ومدى ملاءمتهم للخطة المعروضة. |
| 7) يترتّب عن كل تصريح مغالط إلغاء ملف ترشح المعنى بصفة نهائية وبدون أي إمكانية للمراجعة وفي صورة اكتشاف المغالطة بعد الانتداب يتم قطع العلاقة الشغافية مع احتفاظ المؤسسة بحقها في التتبع قضائياً. | 6) بعد الإنتهاء من الاختبار الشفاهي يتم ترتيب المترشحين المقبولين نهائياً في حدود عدد الخطط المعروضة للتناظر بالإعتماد على العدد الجملي لعرض الشغل المتحصل عليه والمتمثل في مجموع العدد المسند لملف الترشح وعدد الإختبار الشفاهي. |
| 8) يعتبر عدم استدعاء كل مترشح لإجراء الاختبار الشفاهي والفحص الطبي إجابة بعدم قبوله. | 7) تتولى الشركة الوطنية للاتصالات التصريح بالنتائج النهائية لعرض الشغل عبر موقع الويب ويقع استدعاء الناجحين لاستكمال ملفاتهم وإجراء الفحص الطبي للتثبت من توفر المؤهلات الذهنية والبدنية المفروضة لطبيعة العمل الذي سيتولى المترشح أداءه وتمثل نتيجة هذا الفحص الطبي شرطاً أساسياً في القبول النهائي من عدمه. |
| 9) يقع الإعلان عن النتائج النهائية لعرض الشغل بالموقع الإلكتروني لاتصالات تونس www.tunisietelecom.tn . | |

Chargé de Clientèle _ Espace TT

Mission :

Vous serez chargé de satisfaire et fidéliser la Clientèle de Tunisie Télécom. Vous aurez à participer au programme du Marketing Régional pour la réalisation des objectifs de vente.

A ce titre, vous aurez à assurer la vente des produits & services TT et la promotion des offres, à fidéliser le Client de Tunisie Télécom grâce à un accueil personnalisé et une réponse optimale à leurs besoins d'information, d'accueil, d'abonnement ou de réclamation.

Profil recherché :

Licence Appliquée ou Fondamentale (LMD) en Gestion ou équivalent.

Compétences Techniques:

Maitrise des Techniques de Vente.

Maitrise des Techniques de Négociation.

Connaissance des produits et services sur le marché des télécommunications ;

Maitrise de l'Outil bureautique (Word ; Excel...).

Compétences Personnelles:

Capacité d'écoute et sens de communication avec une bonne expression orale ;

Sens de Service Client et Esprit Commercial ;

Esprit d'équipe.